Als dynamisches und wachstumsstarkes Technologieunternehmen ist **WÖHRLE** seit mehr als 35 Jahren kompetenter und zuverlässiger Partner für die Branchen Industrie, IT / Data Center, Energie & Umwelt und Sicherheit. Als mittelständischer Spezialist setzen wir seit Jahren entscheidende Impulse und innovative Akzente in den Bereichen Engineering, Herstellung und der Integration leistungsstarker und energieeffizienter Stromversorgungen und USV-Anlagen.

Technischer Vertrieb (m/w/d) USV / Stromversorgungen

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten und technisch versierten Mitarbeiter / Vertriebsspezialisten für den Vertrieb von USV-Anlagen / Stromversorgungen im Raum Nordrhein-Westfalen.

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für die reibungslose Abwicklung des gesamten Vertriebsprozesses innerhalb des Zuständigkeitsgebiets
- Ermittlung von Markt- und Absatzpotential durch aktive Marktbearbeitung
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden bei Fragen und Anliegen zu unseren Produkten
- Auf- und Ausbau einer nachhaltigen regionalen Kundenstruktur durch selbstständige Neukundenakquise
- Aufbau und Pflege eines Netzwerks / erfolgreicher Geschäftsbeziehungen (Planer, GUs, Projektmanager, Endkunden)
- Eigenständige Verhandlung bis zum Abschluss von Verträgen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung / Studium im technischen Bereich oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Kenntnisse / Erfahrung im Bereich USV-Anlagen mit ortsfesten Batterieanlagen sowie industriellen Stromversorgungen
- Kaufmännisches Verständnis sowie eine strukturierte und analytische Arbeitsweise
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und fundierte Kenntnisse im Fachbereich Elektrotechnik
- Hohe Reisebereitschaft sowie Begeisterung und Leidenschaft im Vertrieb
- Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke
- Sicheres und sympathisches Auftreten
- Teamgeist sowie eine Hands-On-Mentalität
- Mobilität (Pkw-Führerschein – Klasse B)

Wir bieten:

- Eine umfassende Einarbeitung in unser Produktportfolio, um den Grundbaustein für Ihr Expertenwissen zu legen
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Familienunternehmen
- Einen unbefristeten Vertrag mit 30 Tagen Urlaub
- Ein attraktives Vergütungspaket mit betrieblicher Altersvorsorge und Firmenwagen auch für die private Nutzung
- Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten
- Persönliche Weiterentwicklung durch fachliche Qualifizierung und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen und Kommunikation auf Augenhöhe
- Sympathisches und leistungsstarkes Team in kollegialer Unternehmenskultur

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail an personal@woehrle-svs.de.

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte unter 07157 7374 513 an Frau Karolina Jagus.